

2E Vertriebs-GmbH

HEAD OF ECOMMERCE, VOLLZEIT

Wir sind die 2E Vertriebs-GmbH. Der Firmennamen „2E“ steht für „Einfach Eltern“ – und für den konsequenten Fokus auf qualitativ hochwertige und innovative Baby- und Kinderprodukte, die das Leben von Eltern „einfacher“ machen.

Wir sind ein international agierendes Distributionsunternehmen und Markenentwickler für unsere aktuell sieben Marken in Deutschland, Österreich, Schweiz und Benelux. Dabei arbeiten wir ausschließlich mit den besten Fachhändlern zusammen und bringen B2B- und B2C-Vertrieb in Einklang.

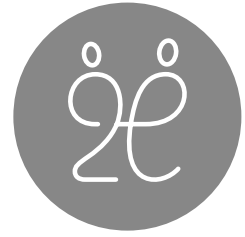
Wir überzeugen mit erstklassigen Produkten, einem sympathischen und herausragenden Team sowie Zuverlässigkeit und Verbindlichkeit unseren Kunden gegenüber. Wie schaffen wir das? Vor allem durch Teamarbeit!

Gemeinsame Erfolge treiben uns an. Dafür übernimmt jeder von uns Verantwortung – geht nicht, gibt's nicht. Und doch nehmen wir uns selbst nicht zu ernst. Bei uns darfst du sein, wie du bist. Du setzt deine Stärken ein, um im Team Großes möglich zu machen – und wir schenken dir das Vertrauen, das du für deinen Erfolg brauchst.

Um weiter wachsen zu können suchen wir **eine/n Teampayer/in auf Vollzeitbasis**, der/die uns als **Head of eCommerce** unterstützt.

DEINE AUFGABEN:

- **Verantwortung und Aufbau:** Du bringst unser Online Business auf das nächste Level: Du übernimmst Verantwortung für unsere digitalen Angebote und leitest B2C eCommerce Projekte unserer verschiedenen Marken und Länder. Damit bist du direkt verantwortlich für einen großen Teil unseres Umsatzes und unserer eCommerce Strategie. Du agierst im direkten Austausch mit der Geschäftsführung und koordinierst zwischen den verschiedenen Abteilungen und externen Dienstleistern.
- **Skalierung und Analytics:** Du entwickelst ein skalierbares eCommerce Setup. Dazu optimierst du unser Online-Angebot, Infrastruktur und interne Prozesse für effizientes Wachstum, damit wir auch international weiter wachsen können. Außerdem hältst du die relevanten KPIs immer im Blick und strebst danach diese stetig verbessern.
- **Teamarbeit:** Du hast Freude, im Team zu arbeiten und stehst aufgrund deiner Funktion im Austausch mit unterschiedlichen Bereichen unseres Unternehmens. Dir stehen alle Türen offen, um unsere eCommerce- und Unternehmensstrategie sowie Unternehmenskultur in den nächsten Jahren entscheidend mitzugestalten. Du hilfst, das eCommerce Team zu vergrößern und trägst durch proaktive und lösungsorientierte Kommunikation zu einer vertrauensvollen Atmosphäre unter Teammitgliedern, externen Partnern und der Geschäftsführung bei.



2E Vertriebs-GmbH

HEAD OF ECOMMERCE, VOLLZEIT

WENN DU NOCH DAZU...

- ein abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Qualifikation
- mind. 3-5 Jahre Berufserfahrung, bevorzugt im B2C eCommerce-Umfeld und mit Shopsystemen wie z.B. Shopify oder WooCommerce
- Erfahrungen im Bereich Projekt- und Change-Management
- Zielorientierung, hohes analytisches Auffassungsvermögen und eine strukturierte Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Spaß am Aufbau neuer Strukturen
- Kommunikationsstärke im Austausch mit verschiedenen Disziplinen und Kulturen, Begeisterungsfähigkeit und Loyalität
- Teamfähigkeit und Humor

...mitbringst, dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung an daniel@2e-vertrieb.de.

Wir freuen uns auf Dich!