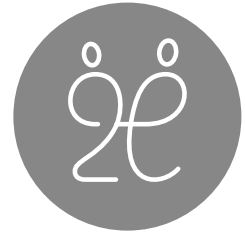


# WERKSTUDENT/IN FÜR VERTRIEBSINNENDIENST/SALES SUPPORT



2E Vertriebs-GmbH

Wir sind die 2E Vertriebs-GmbH. Der Firmenname „2E“ steht für „Einfach Eltern“ – und für den konsequenten Fokus auf qualitativ hochwertige und innovative Baby- und Kinderprodukte, die das Leben von Eltern „einfacher“ machen.

Wir sind ein international agierendes Distributionsunternehmen und Markenentwickler für unsere aktuell sieben Marken in Deutschland, Österreich, Schweiz und Benelux.

Wir überzeugen mit erstklassigen Produkten, einem sympathischen und herausragenden Team sowie Zuverlässigkeit und Verbindlichkeit unseren Kunden gegenüber. Wie schaffen wir das? Vor allem durch Teamarbeit!

Gemeinsame Erfolge treiben uns an. Dafür übernimmt jeder von uns Verantwortung – geht nicht, gibt's nicht. Und doch nehmen wir uns selbst nicht zu ernst. Bei uns darfst du sein, wie du bist. Du setzt deine Stärken ein, um im Team Unmögliches möglich zu machen – und wir schenken dir das Vertrauen, das du für deinen Erfolg brauchst.

Um weiter wachsen zu können suchen wir **eine/n Teamplayer/in auf Werkstudentenbasis**, der/die uns im **Vertriebsinnendienst** unterstützt.

## DEINE AUFGABEN:

- **Allrounder:** Du bist ein Allrounder und unterstützt dort, wo der Bedarf am größten ist. Vom Kundenmanagement über das Auftrags- und Stammdatenmanagement bis hin zu Anfragen unserer internationalen Lieferanten aus verschiedenen Ländern – du findest dich schnell in verschiedene Aufgaben ein.
- **After Sales:** Du unterstützt bei anfallenden Reklamationen und dokumentierst die Schritte gewissenhaft
- **Kundenorientierung:** Für dich steht Serviceorientierung an oberster Stelle. Ob beim Kundenkontakt mit unseren Partnern im Fachhandel oder mit Endkunden. Abwicklung von Bestellungen und Kundenanfragen führst Du schnell und präzise aus.
- **Teamarbeit:** Du hast Freude im Team zu arbeiten und stehst aufgrund deiner Funktion im Austausch mit unterschiedlichen Bereichen unseres Unternehmens.

# WERKSTUDENT/IN FÜR VERTRIEBSINNENDIENST/SALES SUPPORT



2E Vertriebs-GmbH

---

WENN DU NOCH DAZU...

- bestenfalls erste Erfahrungen im Vertriebsinnendienst oder einem ähnlichen Bereich
- gute MS-Office-Kenntnisse
- eine detailgenaue, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise
- idealerweise Englischkenntnisse
- ein gutes Prozessverständnis
- hohe Eigeninitiative sowie Einsatzbereitschaft
- Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit und Loyalität
- Spaß an Teamarbeit und Humor

...mitbringst, dann sende uns deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an **[anne.strohmeier@2e-vertrieb.de](mailto:anne.strohmeier@2e-vertrieb.de)**

Wir freuen uns auf dich!